

売り方の成功事例

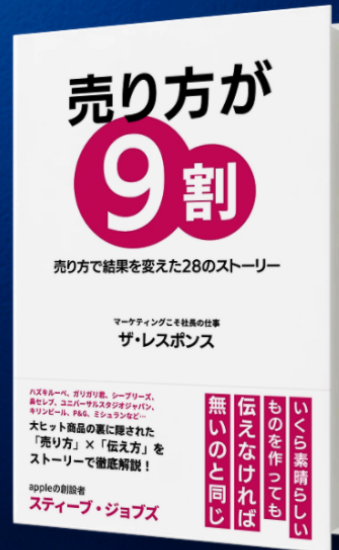
あのヒット商品の裏に隠された
『売り方』×『伝え方』をストーリーで徹底解説

小さな会社を強くしたい思いから、

100円 (税別) **どうぞ!**

今すぐ100円で読む

※スマホでも読めます ※専用サイトにてPDFでご提供



これはなに？ 何が書いてあるの？

第1章

偉人に学ぶ

ケタ違いの成功を手に入れる思考法

スティーブ・ジョブズ /Apple創設者

いくら素晴らしいものをつくっても、伝えなければ、ないのと同じ

ピーター・ドラッカー /経営の神様・現代経営学の発明者
マーケティングとイノベーション。それ以外は全てコスト

デール・カーネギー /超ロングセラー「人を動かす」の著者
人を動かす6原則

ヘンリー・フォード /自動車会社「フォード」の創設者
「お客様の声」の落とし穴

ダン・S・ケネディ /DRMの世界的権威・億万長者メーカー
三流社長は売上を上げる。一流社長は顧客を買う

ゲイリー・ハルバート /世界No.1の呼び声高いセールスライター
世界一のセールスライターが明かす、集客の秘訣

マイケル・マスターソン /10億円企業を10社以上築いたスーパー起業家
年商1億円までは、〇〇だけすれば良い



第2章

大ヒット商品に学ぶ

モノがありふれた現代で、商品を
売りまくる秘訣

- ハズキルーベを500万本売った男
- 全米で、カップヌードルを大ヒットさせた一言
- 年間4億本売れる「ガリガリ君」を支えているもの
- 全く売れなかった「シープリーズ」を、大ヒット商品に変えたのは...
- ただのポケットティッシュが売上10倍!
- 高いのに人気殺到! 1万5000人待ちのビール
- 『冷凍うどん』中身を変えずに売上100倍



第3章

大成功企業に学ぶ

100年続く会社がやっけていて、倒産する
会社がやっけていないこと

- なぜ9割の会社は儲からないのか? 売上3000億円企業のCEOが明かす
- ニューヨークに学ぶ『フロン』を逆手にとっての理法術



・『ファン』に学ぶ『ファン』を増やすためのノウハウ

- P&Gを復活させた、2つの真実の瞬間
- 世界的タイヤメーカーの驚くべきマーケティング手法
- 小さな洋品店を、たった5年で『ユニクロ』に変えた秘密
- 赤字経営のユニバーサルスタジオジャパンを救ったのは？
- コカ・コーラが唯一恐れる会社



第4章

アイデアに学ぶ 小さな変化が、大きな違いを生む

- お客様が『ファン』に変わる1番の要因は？
- 盲目のホームレスを救った、たった1つのこと
- この100円のガラクタ、いくらで売れる？
- 「誰も外に出ない」豚丼屋
- 3つのりんご、一番売れたのはどれ？
- 「シリアル」がある日、急に売れ始めたワケ...
- 夏に売れないうなぎ、あなたならどう売る？



電子書籍のお申し込みはこちら

価格：100円(税抜)

ダイレクト出版について

私たちの会社では、他では手に入らない知識、実際に使える実用的な知識、英語圏にある膨大な知識を含め、その人の成長につながり、人生を変えるような知識を提供できるように全力を尽くしています。

何より、私たち自身が顧客でもあります。というのは、私たちが販売する商品は、私たちが好きな商品、自分で使ってみて、素晴らしいと思った商品ばかりだからです。私たちと同様にあなたもきっと学ぶことが大好きな人種だと思います。なので一緒に学ぶ事の楽しさ、成長の喜びを分かち合いたいと思っています。

私たちのミッションは、日本社会の一員として、教育を通じて、それを革新し続け、日本を強くように貢献することです。

それは、現在のみならず、次の世代、未来の社会をも、豊かで明るく、希望に溢れた社会にする礎となると信じています。



会社概要

会社名	ダイレクト出版株式会社
代表取締役	小川 忠洋
本社所在地	〒541-0052 大阪府大阪市中央区安土町2丁目3-13 大阪国際ビルディング13F
資本金	1,000万円
創業	2006年5月

個人情報の管理・取扱いについて

当グループでは、お客様よりお預かりしました個人情報を、セミナーサービス実施、インターネットでの書籍、CD、DVD、教材等の販売目的で利用いたします。

前述の利用目的達成の範囲内において業務委託する際には、個人情報を安全に管理できる委託先を選定した上で当該委託先を適切に監督いたします。なお、必要事項中のご提出いただけない個人情報がある場合、サービスの一部をお受けいただけない場合がございますのでご了承下さい。

個人情報の利用目的の通知、開示、内容の訂正、追加又は削除、利用の停止、消去及び第三者への提供の停止については、下記までご連絡ください。

ダイレクト出版株式会社 お客様相談窓口
TEL : 06-6268-0850 (平日10:00~17:00) FAX : 06-6268-0851

提供商品・サービス

電子書籍『売り方が9割 (PDF)』	100円(税別)
動画講座『レスポンス・ラボ』	4500円(税別)

[電子書籍のお申し込みはこちら](#)

価格 : 100円 (税抜)

会社概要 | 特定商取引法上の表記 | プライバシーポリシー | ダイレクト出版株式会社 サポート

掲載の情報・画像など、すべてのコンテンツの無断複写・転載を禁じます。
大阪府大阪市中央区安土町2丁目3-13大阪国際ビルディング13F TEL : 06-6268-0850 FAX : 06-6268-0851
Copyright © 2019 ダイレクト出版株式会社. All Rights Reserved.